



GOBIERNO
DE ESPAÑA

MINISTERIO
DE INDUSTRIA, COMERCIO
Y TURISMO

EOI Escuela de
organización
industrial

En colaboración con



GOBIERNO
DE ESPAÑA

MINISTERIO
DE INDUSTRIA, COMERCIO
Y TURISMO

e
ENISA



PROGRAMA _____ **CRECIMIENTO STARTUP**

**¿NECESITAS UN IMPULSO QUE TODAVÍA NO HAS ENCONTRADO?
¿CUÁNTAS VECES HAS VALIDADO TU MODELO DE NEGOCIO PERO SIGUE SIN DESPEGAR?
¿LE ESTÁS SACANDO EL MÁXIMO POTENCIAL A TU EQUIPO?
¿CREES QUE LA INNOVACIÓN HA IMPULSADO REALMENTE TU INTERNACIONALIZACIÓN ?**

Estás ante una iniciativa lanzada por la EOI Escuela de Organización Industrial y ENISA y cofinanciada por el Fondo Social Europeo. Ofrecemos un servicio de asesoramiento personalizado a STARTUPS y PYMES innovadoras, con el objetivo de aumentar las probabilidades de éxito de dicho proyecto y ayudarlas a crecer. Profesionales especializados analizarán junto a los emprendedores sus empresas y modelos de negocio y desarrollarán un plan estratégico de impulso y mejora, ajustado a sus necesidades

REQUISITOS:

- Ser emprendedor/fundador de una STARTUP o PYME innovadora con personalidad jurídica propia
- Que la pyme se haya constituido, como máximo, en los últimos 6 años anteriores a la solicitud del programa
- Residencia de la persona o domiciliación social de la empresa en la Comunidad de Madrid
- Tener un modelo de negocio innovador o con claras ventajas competitivas
- Preferentemente, haber sido beneficiario de apoyo financiero por parte de ENISA
- Tener compromiso de asistencia al programa

TRABAJAREMOS CONTIGO PARA AYUDARTE A:

- Resolver necesidades generales y específicas
- Desarrollar una estrategia de crecimiento
- Incorporar la cultura de la innovación en tu empresa
- Validar tu modelo de negocio
- Mejorar tus habilidades personales
- Desarrollar nuevos canales de venta y comunicación online
- Mejorar la imagen de marca y conseguir un mejor posicionamiento y reconocimiento de tu marca
- Aumentar tu facturación y beneficio empresarial
- Buscar fuentes de financiación y ayudas públicas

METODOLOGÍA:

Cada participante recibirá **20 horas de mentorización** personalizada (tanto online como presencial) y adicionalmente recibirá una formación de **12 horas a través de talleres** en temáticas específicas. El programa tendrá una duración de 3 meses

Cada participante podrá acogerse a uno de los dos itinerarios de mentorización, en función de la madurez de su proyecto.

- **ITINERARIO 1. IMPULSO** Para pymes y startups que necesitan abordar las primeras incertidumbres del proyecto
- **ITINERARIO 2. CRECIMIENTO** Para compañías interesadas en expandir su negocio o lograr una mejora competitiva

ITINERARIO 1: IMPULSO

ÁREAS DE TUTORIZACIÓN OBLIGATORIAS

- Punto de Partida
- Consolidación de modelo de negocio
- Pitch y comunicación

A ELEGIR 2 DE LAS ESPECIALIDADES

- Marketing digital
- Ventas
- Internacionalización
- Innovación y transformación digital

ITINERARIO 2: CRECIMIENTO

CADA PARTICIPANTE DECIDE EN QUÉ 2 ÁREAS DE CRECIMIENTO SOLICITA LA MENTORIZACIÓN

- Gestión de empresa, gestión de equipos
- Internacionalización
- Fidelización de clientes
- Marketing digital
- Ventas
- Inversión y Financiación
- Pitch y comunicación
- Innovación y transformación digital

Todos l@s participantes deberán elaborar su Plan de Crecimiento o de Impulso tras la fase de mentorización.

De forma paralela a la mentorización, l@s participantes asistirán a talleres formativos, que abordarán algunas de las siguientes temáticas, y que se concretarán en función de sus perfiles e intereses

- Ideación: aprende a generar y validar ideas de negocio
- Lean Startup: Evaluación y Validación de tu plan de negocio
- Market Research: Conociendo a tu cliente. Entrevistas...
- Gestión del Talento: diseña tu equipo
- Ayudas y subvenciones
- Presentación eficaz de tu plan de negocio
- Storytelling para emprendedores
- PR y relaciones con medios
- Branding: define la identidad de tu proyecto
- Marca Personal: aplicación para emprendedores
- Internacionalización: Estrategia y selección de mercados
- Consideraciones legales y fiscales
- Open Innovation
- Métricas
- Growth hacking
- Customer Experience como herramienta de fidelización

¿PUEDEN PARTICIPAR VARIAS PERSONAS DE LA MISMA EMPRESA?

Dependiendo del número de solicitudes recibidas, podrán participar un máximo de 2 personas de la misma empresa

Cofinanciado por:



Unión Europea
Fondo Social Europeo
El FSE invierte en tu futuro

MAS INFORMACIÓN:

crecimientostartup@eoi.es

Matrícula gratuita, actividad cofinanciada por el Fondo Social Europeo (FSE)

PROCESO DE SOLICITUD:

Entrar en la web **<http://a.eoi.es/crecimientostartupmadrid>** y cumplimentar el formulario de preinscripción. Una vez recibamos tu formulario, nos pondremos en contacto contigo para realizar una entrevista de selección.